Une entreprise, un étudiant, un diplôme

**Votre avenir : notre métier**

# FICHE METIER DU BACHELOR
# Responsable du Développement Commercial
## Titre de niveau 6 reconnu par l'Etat

Certification professionnelle « Responsable du Développement Commercial » enregistrée pour trois ans au RNCP (N° Fiche RNCP37849) sur décision du directeur de France Compétences suite à l'avis de commission de la certification professionnelle du 19 juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé Responsable du développement commercial, avec effet jusqu'au 19 juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinatoire de ces modalités d'accès.

## Diplôme :

Le Bachelor Responsable du Développement Commercial est un diplôme niveau 6 (BAC +3) reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP sous le numéro 37849. Selon la taille de l'entreprise et son organisation interne, le responsable du développement commercial endosse des responsabilités plus ou moins élargies dans l'élaboration et la mise en oeuvre de la stratégie commerciale, et doit assurer tout ou partie des activités inhérentes. La complexité de son activité depend également en grande partie du secteur d'activités, du niveau conccurentiel de son marché et de son implantation (régionale, nationale, internationale).

## Métiers et entreprises :

Le titulaire du Bachelor RDC peut exercer dans tous les secteurs ayant besoin de développer la vente produits et services. Le responsable du développement commercial évolue dans des entreprises hétérogènes.

Il pourra exercer les métiers suivants: responsable/chargé du développement commercial, de la stratégie commerciale, technico-commercial, de comptes, du développement des ventes, manager des forces de vente, de la promotion des ventes, chef des ventes, e-commerce, ingénieur d'affaires, ingénieur-commercial grands comptes, gestionnaire/négociateur de comptes, consultant en développement commercial.

## Objectifs :

Le titulaire du Bachelor Responsable du Développement Commercial assure des fonctions multiples. Pluridisciplinaire, il est rattaché à la direction ou en autonomie, il est le moteur central de son unité commerciale.

Il est amené à : Réaliser le diagnostic stratégique de l'entreprise, définir les objectifs commerciaux, élaborer le plan d'actions commerciales, mettre en œuvre le plan d'actions commerciales, évaluer la performance commerciale de l'entreprise, contrôler le plan d'actions commerciales, définir la stratégie commerciale de l'entreprise, intégrer les typologies des clients dans la stratégie commerciale, établir une politique de prix, mettre en œuvre la stratégie commerciale omnicanale, Construire une proposition commerciale sur mesure

## Qualités requises :

- Autonome
- Communicant à l'écrit et à l'oral
- Leadership
- Sens relationnel
- Résistance au stresse

## Formation :

- Bloc 1 : Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciale
- Bloc 2 : Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- Bloc 3 : Manager l'équipe commerciale

**Connectez-vous : www.avenirsup.com**

**Avenirsup**
13, rue Jean Bourgey
69100 VILLEURBANNE
**Tél : 04 27 50 22 56**

**contact@avenirsup.com**

SAS au capital de 11 100 € - SIRET 803 377 522 00021 - NAF 8559A - Déclaration d'activité enregistrée sous le n° 82 69 13411 69 auprès du préfet de la région Rhône Alpes. Ne pas jeter sur la voie publique.